



日創研姫路経営研究会11月例会

理念から戦略!! 理念経営のすすめ

経営者が熱い想いを抱きながら創業、お客様への想い、社員への感謝を心に秘めて経営を続けてきました。

しかし、20年前、全然自分が描いた理想にたどり着けていない現実を突きつけられました。

理念を見直し、理念に基づいた経営判断をした結果、人が育ち成長し続ける企業に変わっていききました。

理念から作り込んだ、経営戦略をいかにして日常業務に落とし込むのか、社員一人一人が力を発揮し、輝く職場をつくったのか、
今回はご自身の経験に基づく苦悩を交えてご講演いただきます。

赤鹿地所
の
経営理念

成長 ● 我々は、仕事から多くを学び、魅力ある人と“組織”となるように成長します。

創造 ● 我々は、不動産業を通して、魅力あふれるまちを“創造”します。

貢献 ● 我々は、経営の安定化を図り、愛するわがまちに“貢献”します。

【講師紹介】

株式会社赤鹿地所 代表取締役社長
赤鹿 保生 氏 Yasuo Akashika

【講師経歴】

1966年9月 兵庫県姫路市生まれ

株式会社赤鹿地所

代表取締役社長

株式会社辰巳企画

代表取締役社長

2014 - 2015年 日創研経営研究会本部 経営相談特別委員会 委員長

2012 - 2013年 日創研姫路経営研究会 会長

JCI-Trainer Head Trainer (国際青年会議所 公式中級研修コースヘッドトレーナー)

2015 - 2017年 経営相談委員会委員長・レクチャラー

2018年 経営相談委員会副委員長・レクチャラー

2019 - 2022年 経営革新推進委員会委員長・レクチャラー

2023 - 2024年 経営革新推進委員会副委員長・レクチャラー

2025年 日創研経営研究会本部 本部副会長

1989年 卒業後、国内2位の大手分譲マンション会社に入社。200名の新人営業マンの中で全国トップの新人賞受賞。

1994年 父の経営する建築会社の不動産部門 (のちに独立し株式会社赤鹿地所) 入社。

社員3名で売上3600万円から不動産仲介業を始める。

年々売上げを拡大させ、父の経営する分譲マンション会社の販売業務を受託、ピークは社員25名になる。

分譲マンション事業の業績悪化により販売受託を解消。売上の70%を失う。断腸の想いで社員を大幅にリストラを断行。

2002年 日創研のSA研修と出会い、5名から再出発。

LT研修時に構想した「建築条件なし宅地分譲」を企画、宅地分譲「ロワイヤルガーデンズ」を姫路市内を中心に展開。

2006年 株式会社辰巳企画 (不動産賃貸業) を設立し、賃貸マンション9棟、商業施設6カ所を開発。

2020 - 2025年 分譲地供給数第1位(姫路市)

2024 - 2025年 土地仲介取扱数第1位(姫路市)

14年連続増収増(2025年8月時点)

開催日時

2025

11/12(水)

受付/18:00~

講演/18:30~20:40

懇談会/21:00~22:30

場所

リアル会場: ホテルモントレ姫路
3F「ベルヴェデーレ」

申込

右記二次元バーコードから
お申し込みください

申込締切/11月5日(火)



参加費 【申込後メールアドレスにて振込先をご連絡致します】

2,000円 (会員、会員社員、他地区研究会は無料)

※講演会後の懇談会【質疑応答会】に参加される方は懇談会費
6,000円が必要です。【懇談会会場:パブリックハウスホサンナ】

会場ご案内図



ホテル駐車場入口のご案内
ホテル駐車場は、ホテル建物の東側にございます。
東側にスロープがございますので、お乗り下さいませ。

お問い合わせ先 日創研姫路経営研究会

【申込・問合先】

経営理念委員会 幹事 永井 章博

【ホームページ】<https://nssk-himeji.org> 【facebook】www.facebook.com/nsskhimeji

【携帯】090-3975-9524

【E-mail】a-nagai@nagai-japan.co.jp